



中小企業の 皆様に役立つ

価格交渉講習会

中小企業庁では、価格交渉・価格転嫁の推進のため、
下請中小企業の経営者や従業員の方を対象に
講習会等を全国規模で開催しています。

参加費
無料

令和7年 **2/13** **木** **14:00~15:30** (受付開始 13:30から) 会場 **ちより街テラス 3F** (高知市知寄町 2-1-37)

開催内容

価格交渉に関する
講習会の実施

講師情報



青木 高志

青木中小企業診断士事務所 代表 中小企業診断士 流通業、企業経営を経て
中小企業診断士として独立。幅広い社会経験を活かし中小企業支援を行う。
知財を活かした経営戦略やブランディングが専門。

主催 公益社団法人高知法人会



高知法人会ホームページ

申込方法

お申し込みは右の「二次元コード」
もしくは裏面をご記入の上、**2月6日(木)**までに**FAX**でお申し込みください。

講習会に関する
お問い合わせ先

公益社団法人高知法人会

TEL : 088-884-4480 FAX : 088-884-7355 (平日 9:00 - 17:00)

価格交渉に関する講習会を全国で開催!

中小企業の皆様、是非ご参加ください

参加費
無料

開催プログラム(90分)

具体的な事例を交えながら実践に結び付くよう講義を実施します。

価格交渉は今がチャンス! 最新動向について学ぶ

- 物価高 (企業物価指数、人件費)、価格交渉の最新動向
- 値上げに関するマインドセット

下請事業者に対する過度な要求? こんな取引条件に要注意!!

- 下請法・下請中小企業振興法の関係 (4つの義務と11の禁止事項)
- 価格添え置き要求、内容変更後の単価引き上げの拒否などの強引な価格要求
- 量産終了後の金型等長期保管などの無理な発注や要求

よりよい価格交渉のための準備

- 製品原価の把握、業界統計資料の準備、取引条件の設定
- 取引先の経営理念や購買方針 (パートナーシップ構築宣言) の把握
- 交渉の3つの基本パターン (分配型、価値交換型・利益創造型) の認識
- 購買担当者の心理・状況の把握

受注者のための価格交渉術 ~「価値提案型値上げ」への転換に向けて~

- 「防衛的値上げ」から「価値提案型値上げ」への転換
- ビジネスの価値

困った! そんな時の公的サポート

2月6日(木)までにFAX(088-884-7355)でお申し込みください。

価格交渉講習会 受講申込書

法人名			
電話番号	<input type="checkbox"/> 会員	<input type="checkbox"/> 非会員	✓をご記入ください
参加者氏名①	参加者氏名②		
参加者氏名③	参加者氏名④		

講習会に関する
お問い合わせ先

公益社団法人高知法人会

TEL: 088-884-4480 FAX: 088-884-7355 (平日 9:00-17:00)